

Potencial impacto de los aranceles recíprocos impuestos por los Estados Unidos de Norteamérica a la República Dominicana frente a América Latina: proyecciones y consecuencias económicas: 2024- 2025

Juan Del Rosario Santana

Prof. de la Universidad Autónoma de Santo Domingo (UASD)

y de la Universidad APEC,

República Dominicana.

ORCID 0000-0002-8059-160X

juanrosario67@hotmail.com

Miguel J. García Fuentes, MSCM

Prof. de la Universidad Autónoma de Santo Domingo (UASD),

República Dominicana.

ORCID 0009-0004-1068-0027

mgarciafuentes@gmail.com

RESUMEN

La imposición de aranceles recíprocos por parte de Estados Unidos, anunciada el 2 de abril de 2025, ha generado preocupación en América Latina debido a su potencial para alterar las dinámicas comerciales de la región. Este artículo analiza el impacto directo de un arancel del 10% sobre las exportaciones de República Dominicana y otros países latinoamericanos, comparando las consecuencias económicas y proyectando los costos estimados para el país. A pesar de que República Dominicana enfrenta un arancel base similar al de la mayoría de los países de la región, su alta dependencia del mercado estadounidense, especialmente en sectores como textiles, tabaco y dispositivos médicos, podría generar pérdidas significativas. Sin embargo, ciertos productos clave están exentos, lo que mitiga parcialmente el impacto. Se presentan proyecciones económicas basadas en datos recientes y se comparan con el contexto regional, destacando desafíos y oportunidades para el país.

Palabras Claves: Aranceles recíprocos, comercio internacional, exportaciones, arancel base, productos exentos, elasticidad precio, impacto económico.

Potential impact of reciprocal tariffs imposed by the United States of America on the Dominican Republic against Latin America: projections and economic consequences: 2024-2025

ABSTRACT

The imposition of reciprocal tariffs by the United States, announced on April 2, 2025, has raised concerns in Latin America due to its potential to alter the region's trade dynamics. This article analyzes the direct impact of a 10% tariff on exports from the Dominican Republic and other Latin American countries, comparing the economic consequences and projecting the estimated costs for the country. Although the Dominican Republic faces a base tariff similar to that of most countries in the region, its high dependence on the US market, especially in sectors such as textiles, tobacco, and medical devices, could generate significant losses. However, certain key products are exempt, which partially mitigates the impact. Economic projections based on recent data are presented and compared with the regional context, highlighting challenges and opportunities for the country.

Keywords: Reciprocal tariffs, trade dynamics, exports, base tariff, exempt products, price elasticity, economic impact.

Impacto potencial das tarifas recíprocas impostas pelos Estados Unidos à República Dominicana na América Latina: projeções e consequências econômicas: 2024-2025

RESUMO

A imposição de tarifas recíprocas pelos Estados Unidos, anunciada em 2 de abril de 2025, gerou preocupação na América Latina devido ao seu potencial de perturbar a dinâmica comercial da região. Este artigo analisa o impacto direto de uma tarifa de 10% sobre as exportações da República Dominicana e de outros países latino-americanos, comparando as consequências econômicas e projetando os custos estimados para o país. Embora a República Dominicana enfrente uma tarifa base semelhante à da maioria dos países da região, sua alta dependência do mercado estadunidense, especialmente em setores como têxteis, tabaco e dispositivos médicos, pode gerar perdas significativas. No entanto, certos produtos-chave são isentos, o que mitiga parcialmente o impacto. Projeções econômicas baseadas em dados recentes são apresentadas e comparadas com o contexto regional, destacando desafios e oportunidades para o país.

Palavras-chave: Tarifas recíprocas, comércio internacional, exportações, tarifa base, produtos isentos, elasticidade de preço, impacto econômico.

INTRODUCCIÓN

El 2 de abril de 2025, el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, anunció una política de aranceles recíprocos que impone un gravamen mínimo del 10% a las importaciones de la mayoría de los países latinoamericanos, incluyendo República Dominicana, con excepciones notables como Nicaragua (18%) y Venezuela (15%) (BBC News Mundo, 2025a). Estos aranceles, que entraron en vigor el 5 de abril de 2025, buscan responder a supuestas barreras comerciales impuestas por otros países a productos estadounidenses. Aunque México y Canadá mantienen ventajas bajo el Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), República Dominicana, como parte del DR-CAFTA, no ha sido eximida de estas tarifas, lo que plantea desafíos para su economía orientada a la exportación (BBC News Mundo, 2025b).

En aras de revertir la disposición del gobierno norteamericano en materia de arancel, la diplomacia dominicana ha visitado a los Estados Unidos buscando que la imposición del arancel del 10% le sea revocada por entender que afecta el comercio bilateral con esa nación. En este sentido es oportuno indagar desde una perspectiva económica sobre ¿Cuál sería el impacto de los aranceles recíprocos impuestos por los Estados Unidos de Norteamérica a la República Dominicana en el comercio exterior y en la economía en el contexto de América Latina, sus proyecciones y consecuencias? Partiendo de este cuestionamiento, se plantea como objetivo el analizar el potencial impacto de los aranceles recíprocos impuestos por los Estados Unidos de Norteamérica a la República Dominicana frente a América Latina: proyecciones y consecuencias económicas de cara al 2025.

MARCO TEÓRICO

La imposición de aranceles en el comercio exterior de un país supone una medida comercial que busca proteger a los productores nacionales por un lado y por otro lado, generar ingresos a los estados que los aplican. Según la Organización Mundial del Comercio (2025) en su portal web, los aranceles se definen como derechos de aduanas aplicados a las importaciones de mercancías que proporcionan a las mercancías producidas en el país una ventaja en materia de precios con respecto a las mercancías similares importadas, y constituyen una fuente de ingresos para los gobiernos. Además, los mismos representan un obstáculo al libre comercio por lo que en la Ronda de Uruguay los países se comprometieron a reducirlos o consolidarlos para que no sean aumentados.

Sin embargo, contrario a este mandato, hoy en día Estados Unidos buscando equilibrar su balanza comercial lo utiliza como herramienta principal de una guerra comercial iniciada primero con China y que hoy se extiende prácticamente a todas las naciones del mundo. Es así como destaca (Jiménez, 2025) que la imposición de aranceles del presidente de Estados Unidos representa los más altos del mundo del último siglo y que constituyen un muro a las importaciones de otros países. Argumenta el autor,

además, que estas medidas han desatado una guerra comercial que ha colocado a Estados Unidos y parte de sus socios comerciales en recesión.

En un trabajo publicado por (Morgen, 2025) éste sostiene que los aranceles también desempeñan un papel crucial a la hora de abordar los desequilibrios comerciales y reducir los déficits comerciales. Al imponer aranceles a los productos importados, los gobiernos pueden reducir la demanda de productos extranjeros y animar a los consumidores a comprar alternativas nacionales. Este cambio en el comportamiento de los consumidores puede ayudar a reducir el déficit comercial y promover el crecimiento económico. Además, los aranceles pueden utilizarse como herramienta de negociación en las negociaciones comerciales, ayudando a resolver disputas comerciales y a garantizar condiciones más favorables para las industrias nacionales.

Por otra parte, la autora reconoce que los aranceles pueden tener consecuencias negativas, ya que pueden dar lugar a precios más altos para los consumidores, reduciendo su poder adquisitivo y frenando potencialmente el crecimiento económico. Además, los aranceles pueden provocar medidas de represalia por parte de otros países, dando lugar a una guerra comercial que puede tener consecuencias de gran alcance para la economía mundial.

Al analizar los impactos de la imposición de aranceles en el comercio mundial, Morgen 2025 señala que los aranceles de Trump tendrán un profundo impacto en las relaciones comerciales internacionales, influyendo en la forma en que los países interactúan con sus socios comerciales y navegan en las negociaciones. Cuando los países imponen aranceles, pueden producirse desviaciones del comercio, una reducción de los volúmenes comerciales y una mayor complejidad de las cadenas de suministro. Asimismo, en cuanto a los consumidores y las industrias nacionales afirma que un arancel para el consumidor se traduce en un aumento de los precios de los bienes importados. A medida que aumenta el coste de estos bienes, los consumidores pueden ver disminuido su poder adquisitivo, lo que puede provocar una reducción del consumo general y, potencialmente, ralentizar el crecimiento económico.

Para la industria, el arancel puede implicar un incremento del coste de las materias primas y los componentes importados puede reducir la competitividad de estas industrias, dificultándoles la competencia en los mercados nacionales e internacionales. Pero en caso contrario, pueden suponer beneficios a las industrias nacionales al encarecer los productos importados y hacerlos menos atractivos para los consumidores.

Como efectos de las guerras comerciales que utilizan los aranceles está el daño al comercio mundial que afecta negativamente a la economía global, provocando una reducción del crecimiento económico, el

aumento del desempleo y la disminución del comercio internacional. Asimismo, generan incertidumbre e inestabilidad que reducen la inversión y obstaculizar el desarrollo económico.

Para mitigar el impacto de las nuevas tarifas arancelarias, Morgen (2025) propone como estrategias para reducir los daños y descubrir oportunidades en medio de la incertidumbre: Dentro de estas sugiere: Diversificar las relaciones comerciales, impulsar las industrias nacionales, buscar acuerdos comerciales, utilizar sabiamente los ingresos arancelarios y abogar por la estabilidad económica.

METODOLOGIA

Para la consecución del objetivo del trabajo se ha empleado una metodología que integra el análisis descriptivo con el estadístico sustentado en la obtención de datos sobre el comercio exterior de la República Dominicana, las medidas arancelarias impuestas por el actual gobierno norteamericano. Las fuentes consultadas en este proceso son consideradas generadas por instituciones robustas públicas y privadas como el Banco Central de la República Dominicana y las estimaciones del Centro para el Desarrollo Global (CGD), proyecciones del International Institute for Sustainable Development (IISD) entre otras.

Para evaluar el impacto de los aranceles, se proyectaron los costos de los aranceles sobre las exportaciones dominicanas a Estados Unidos, considerando que el 80% de sus exportaciones totales (aproximadamente US\$10,200 millones en 2024) se dirigen a este mercado. Además, se compararon los efectos en República Dominicana con los de otros países latinoamericanos, utilizando tasas arancelarias efectivas y proyecciones del International Institute for Sustainable Development (IISD) (Rojas-Suarez & Albe, 2025). Las proyecciones asumen una elasticidad precio moderada y no consideran posibles represalias comerciales.

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

Aranceles impuestos por Estados Unidos a sus socios comerciales: 7 agosto 2025

En fecha 7 de agosto del 2025, el gobierno de los Estados Unidos de Norteamérica pusieron en vigencia las nuevas tarifas arancelarias que de manera diferenciada en algunos casos regirán para sus principales socios comerciales. Estos aranceles representan para algunas economías incrementos en más de un 200% en comparación al arancel existente antes de la imposición de la medida comercial. Estos van desde un 10% hasta un 50% para países como la India. Canadá tiene un 35% y China un 30%.

Dentro del grupo de los países con el arancel reciproco más bajo figura la República Dominicana y otros países del Acuerdo de Libre Comercio DRCAFTA como Honduras, Guatemala, El Salvador, Costa Rica

tiene un 15% y Nicaragua un 18% que es el más alto para los países participantes de este esquema de integración económica.

El argumento que presenta Estados Unidos para la puesta en práctica de estos nuevos aranceles es lograr que las empresas manufactureras vuelvan a producir en Estados Unidos, generando empleos, así como para alcanzar objetivos políticos y como carta de negociación. Pero algunos economistas entienden que estos nuevos impuestos a las importaciones probablemente se trasladaran a los consumidores y empresas estadounidenses. (BBC, NEWS MUNDO, 2025)

Según reporta la agencia de noticia BBC News Mundo (2025), la política arancelaria norteamericana apunta a reformular el sistema de comercio global, en el que, en su opinión, Estados Unidos sale perjudicado. A seguidas, señala que en el continente americano, los países afectados por los nuevos aranceles son Brasil, Bolivia, Canadá, Costa Rica, Ecuador, Guyana, Nicaragua, Trinidad y Tobago y Venezuela.

Algunos países se han planteado como alternativa la búsqueda de nuevos socios comerciales y no responder a Estados Unidos con nuevos aranceles y por el contrario, han optado por firmar nuevos acuerdos comerciales como es el caso de Reino Unido e India han firmado un acuerdo comercial que llevaban tres años negociando. De igual manera, la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC), ha firmado un nuevo acuerdo comercial con varios países latinoamericanos del Mercosur entre otros.

Impacto directo en América Latina

Como se puede observar en el cuadro 1, en el nuevo arancel impuesto por los Estados Unidos de Norteamérica, el más alto de la región de América lo tiene Brasil con un 50%, seguido de México con un 25% y Nicaragua con un 18%. Otras naciones como Costa Rica, Ecuador, Venezuela, Trinidad y Tobago y Bolivia presentan una nueva tarifa del 15%. El resto de los países incluyendo a la República Dominicana, están en el arancel más bajo que es el 10%. (Ver cuadro 1).

Cuadro1:

Países de América a los que EE.UU. les ha impuesto aranceles. Los nuevos aranceles entraron en vigor el 7 de agosto 2025.

Países	% de importaciones de EE.UU.	Arancel	Países	% de importaciones de EE.UU.	Arancel
México	15,5%	25%	Haití	<1%	10%
Brasil	1,3%	50%	Panamá	<1%	10%
Colombia	<1%	10%	Bolivia	<1%	15%
Chile	<1%	10%	Jamaica	<1%	10%
Costa Rica	<1%	15%	Paraguay	<1%	10%
Perú	<1%	10%	Antigua y Barbuda	<1%	10%
Ecuador	<1%	15%	Belice	<1%	10%
Argentina	<1%	10%	Barbados	<1%	10%
Venezuela	<1%	15%	San Cristóbal y Nieves	<1%	10%
República Dominicana	<1%	10%	Granada	<1%	10%
Honduras	<1%	10%	San Vicente y las Granadinas	<1%	10%
Guyana	<1%	15%	Santa lucía	<1%	10%
Guatemala	<1%	10%	Cuba	<1%	10%
Nicaragua	<1%	18%	Dominica	<1%	10%
Trinidad y Tobago	<1%	15%	Uruguay	<1%	10%
El Salvador	<1%	10%	Surinam	<1%	10%

Fuente: BBC, NEWS MUNDO, 2025

Algunos entendidos en la materia señalan México, aunque presenta uno de los aranceles más elevados de América Latina, este se beneficia de exenciones bajo el T-MEC, y países como Guyana y Venezuela, cuyos productos energéticos están mayormente exentos (Rojas-Suarez & Albe, 2025). Según el IISD, países centroamericanos como Honduras (25.9%) y El Salvador (23.5%) enfrentan tasas arancelarias efectivas más altas debido a su dependencia en exportaciones de acero y autopartes. Brasil, con un arancel efectivo superior al 10% por su exportación de acero, también se ve significativamente afectado. En contraste, países como Bolivia, Ecuador y Colombia se benefician de tasas efectivas menores debido a exenciones en estaño y petróleo (Rojas-Suarez & Albe, 2025).

En términos concretos, dentro de los países de la región que serán más afectados con la imposición de aranceles (Muñoz, 2025) señala a Nicaragua (18%) y Venezuela (15%) están entre los más afectados. Argumenta que las tarifas podrían generar inflación, desaceleración comercial y volatilidad en los

mercados financieros globales. Además, de que existe el riesgo de que otras naciones implementen represalias, desencadenando una escalada proteccionista perjudicial para la economía mundial.

Como parte de los efectos de las nuevas tarifas impuestas por Estados Unidos a la región están una reducción proyectada del 1.6% en el ingreso nacional bruto de algunos países debido a la disminución de remesas y exportaciones (J.P. Morgan, 2025). México, a pesar de las exenciones, enfrenta una revisión a la baja en su crecimiento del PIB de 1.3% a -0.5%, mientras que Colombia y República Dominicana prevén caídas del 2.5% al 2.3% y del 5% al 2.6%, respectivamente (J.P. Morgan, 2025). Estas cifras reflejan la interconexión de las economías latinoamericanas con el mercado estadounidense, donde un frenazo económico en EE.UU. puede amplificar los efectos negativos.

Impacto en República Dominicana

República Dominicana exportó bienes por valor de US\$10,200 millones a Estados Unidos en 2024, representando el 80% de sus exportaciones totales (Banco Central de la República Dominicana, 2024). Los principales productos incluyen textiles (US\$2,500 millones), tabaco (US\$1,200 millones) y dispositivos médicos (US\$1,800 millones). Con un arancel del 10%, se estima que el costo adicional para los importadores estadounidenses será de aproximadamente US\$1,020 millones anuales, lo que podría reducir la competitividad de estos productos y disminuir la demanda.

Sin embargo, algunos productos clave, como los dispositivos médicos (clasificados como bienes farmacéuticos), están exentos de aranceles, lo que reduce la tasa arancelaria efectiva a aproximadamente 8.1% (J.P. Morgan, 2025). Esto implica un costo adicional de US\$826 millones anuales, significativamente menor que en países como Honduras o Nicaragua. No obstante, la reducción proyectada en el crecimiento del PIB dominicano (de 5% a 2.6%) refleja el impacto en sectores no exentos y la disminución de remesas (0.20% del ingreso nacional bruto) debido a un nuevo impuesto estadounidense del 1% sobre estas (J.P. Morgan, 2025).

En un trabajo publicado en el periódico Diario Libre por el periodista (Caraballo, 2025) señalaba que según la Asociación Dominicana de Exportadores (Adoexpo) la imposición de un arancel del 10 % por parte de Estados Unidos sobre ciertas exportaciones dominicanas podría encarecer los productos nacionales en ese mercado y afectar su competitividad, especialmente en sectores que compiten directamente con México y Canadá. De igual manera, sostienen que con esta medida estarían en riesgo de ser impactados negativamente unos 30 principales productos exportados hacia Estados Unidos representan el 83 % del total exportado hacia ese mercado, incluyendo bienes de zonas francas, industria manufacturera local y productos agrícolas y, además, podrían provocar desviaciones de comercio a

favor de países con mejores condiciones de acceso, afectando directamente a las exportaciones nacionales.

En la misma dirección de lo anterior, la Cámara Americana de Comercio conocida por sus siglas AMCHAMDR y que representa a 1,600 empresas responsables del 59% de las exportaciones dominicanas sostiene en un informe sobre la evaluación del impacto de la tarifa arancelaria reciproca del 10% impuesta por los Estados Unidos de Norteamérica indica que la misma representa cambios significativos que tendrán impactos directos e indirectos a nivel global y bilateral. A seguidas destacan que, si bien estas medidas pueden tener un efecto negativo en la demanda en Estados Unidos debido al aumento de precios, la República Dominicana se encuentra entre los países con el arancel reciproco más bajo (10%). Por lo tanto, la participación de mercado dominicano parece tener un menor impacto relativo y podría verse beneficiado frente a los productos procedentes de Asia, donde se han aplicado aranceles reciprocos significativamente más altos. (Cámara Americana de Comercio, 2025).

Proyecciones económicas

Asumiendo que los importadores estadounidenses trasladan el 25% del costo arancelario a los consumidores (The Conversation, 2025), las exportaciones dominicanas podrían enfrentar una contracción de hasta el 5% en volumen, equivalente a una pérdida de US\$510 millones anuales. En contraste, países como Honduras y El Salvador podrían ver reducciones de hasta el 10% en sus exportaciones debido a tasas arancelarias más altas. Si los aranceles se mantienen, el impacto acumulado en el PIB dominicano podría alcanzar los US\$2,000 millones en dos años, comparado con pérdidas regionales estimadas en US\$50,000 millones para América Latina (excluyendo México) (Rojas-Suarez & Albe, 2025).

Oportunidades y desafíos

A pesar del impacto negativo, República Dominicana podría beneficiarse de la reorientación de cadenas de suministro, ya que países como México y Canadá mantienen ventajas competitivas frente a Asia (BBC News Mundo, 2025b). La exclusión de ciertos productos dominicanos de los aranceles ofrece una oportunidad para fortalecer sectores como los dispositivos médicos. Sin embargo, la incertidumbre comercial y la posible respuesta de China, principal socio comercial de América del Sur, podrían deprimir los precios de materias primas, afectando indirectamente a la región (Rojas-Suarez & Albe, 2025).

Como uno de los desafíos que enfrenta en este momento la nación dominicana es el poder lograr que Estados Unidos elimine esta disposición arancelaria y para ello, ha utilizado la vía diplomática enviando una misión oficial dominicana. En este sentido Caraballo, 2025 al recoger el sentir de la Asociación

Dominicana de Exportadores reporta que esta organización sugiere que en aras de superar la medida norteamericana se deben abordar temas claves como los siguientes:

- La proporcionalidad en la aplicación de medidas comerciales,
- La revisión de los criterios de acceso preferencial, y
- La garantía de un trato justo y equilibrado que preserve la competitividad del sector exportador dominicano.

CONCLUSIÓN

La guerra comercial encabezada por los Estados Unidos contra sus principales socios comerciales caracterizada por la imposición de tarifas a más de la mitad de los países del mundo ha provocado un proceso de incertidumbre que se manifiesta en la caída de las tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto de la economía mundial que podría ser el preámbulo de una recesión.

Las exenciones en productos clave y la posibilidad de captar mercado frente a competidores asiáticos ofrecen oportunidades, pero requieren una estrategia proactiva de diversificación comercial y fortalecimiento de la diplomacia económica.

Los aranceles recíprocos de Estados Unidos representan un desafío significativo para República Dominicana, con un costo estimado de US\$826 millones anuales y una reducción del crecimiento del PIB al 2.6%. Aunque el país enfrenta un impacto menor que otros como Honduras o Nicaragua, su alta dependencia del mercado estadounidense lo hace vulnerable.

Las tarifas arancelarias impuestas por los Estados Unidos han supuesto, el desconocimiento de acuerdos comerciales, de posicionamientos geopolíticos, de la importancia de socios comerciales tradicionales y esto se está revirtiendo sobre la economía norteamericana con mayores niveles de inflación y desempleo.

REFERENCIAS

Banco Central de la República Dominicana (2024). Estadísticas de Comercio Exterior 2024. Santo Domingo: BCRD.

BBC News Mundo (2025a). Qué suponen para América Latina los nuevos aranceles "recíprocos" impuestos por Trump a los países de la región. [En línea] Disponible en: www.bbc.com

BBC News Mundo (2025b). Por qué México tiene "trato preferente" ante los aranceles de Trump y en qué se puede beneficiar del nuevo orden comercial. [En línea] Disponible en: www.bbc.com

Cámara Americana de Comercio. (2025). AMCHAMDR Evalúa Impactos de 10% de Aranceles Impuestos por EE.UU. a República Dominicana. Santo Domingo, República Dominicana: Cámara América de Comercio.

Caraballo, J. (23 de abril de 2025). Arancel del 10 % impuesto por EE. UU. amenaza competitividad de exportaciones dominicanas. Periódico Diario Libre, pág. 1.

J.P. Morgan (2025). Aranceles, impuestos y turbulencias comerciales: las fuerzas que están reescribiendo las reglas del mercado en América Latina. [En línea] Disponible en: privatebank.jpmorgan.com

Jiménez, M. (3 de abril de 2025). Trump declara la guerra comercial al mundo con un arancel universal del 10% y castigos mayores a sus principales socios. Periódico El País, España.

MUNDO, B. N. (7 de agosto de 2025). Los nuevos aranceles de Trump entran en vigor en 90 países: ¿cómo afectan a América Latina? Londres, Gran Bretaña.

Muñoz, R. (3 de abril de 2025). Impacto de los aranceles de Trump en República Dominicana. Revista Mercado, pág. 1.

Organización Mundial del Comercio . (8 de agosto de 2025). Aranceles. Ginebra,, Suiza .

Rojas-Suarez, L. & Albe, I. (2025). Aranceles de EE.UU. Golpean Con Fuerza a América Latina –la Respuesta política de China puede ser aún más importante. International Institute for Sustainable Development. [En línea] Disponible en: www.iisd.org

The Conversation (2025). Aranceles recíprocos, ¿un mal negocio para Estados Unidos?. [En línea] Disponible en: theconversation.com